



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

EVENT'IMMO 2021

Deuxième édition de l'évènement incontournable pour les professionnels de l'immobilier et les entrepreneurs de toute la France, le 27 Mai 2021 à Nîmes

Le coronavirus a impacté de nombreux secteurs, et notamment celui de l'immobilier. Toutefois, certains professionnels ont su tirer leur épingle du jeu en faisant preuve d'adaptabilité et d'originalité. C'est le cas de Julien Raffin, fondateur du réseau d'agences immobilières et de conseillers indépendants Groupe C2i.

L'entrepreneur gardois a ainsi profité du confinement de mars 2020 pour fédérer autour de lui une communauté de professionnels réunis par l'envie de se dépasser, et réussir en ces temps incertains.

C'est ainsi qu'il a organisé en juin 2020 à Nîmes l'Event'Immo, un séminaire « nouvelle génération » dédié aux entrepreneurs, mandataires, conseillers et agents immobiliers.

Le 27 mai 2021, l'Event'Immo revient pour une seconde édition au programme très riche, avec une même ambition : dépoussiérer le monde de l'immobilier et de l'entrepreneuriat.



EVENT'IMMO

un événement qui rapproche
les mondes du sport et de
l'entrepreneuriat

C'est en discutant avec ses collaborateurs que Julien Raffin a eu envie de faire un pari un peu fou : créer un événement immobilier alliant performance sportive, développement personnel et entrepreneuriat.

Avec ce projet surprenant et inattendu, l'entrepreneur souhaitait rassembler des professionnels de structures différentes pendant une journée où la parole serait donnée à des entrepreneurs, coachs et sportifs de haut niveau.

« Il existe en effet, des similitudes entre ces activités, notamment la capacité à dépasser ses propres limites et à ne jamais s'avouer vaincu. »

JULIEN RAFFIN

UN RENDEZ-VOUS INCONTOURNABLE

pour un secteur en pleine mutation

L'Event'Immo se donne pour mission de donner aux participants des clés pour se rapprocher de leurs objectifs dans une période défavorable.

« Lorsque l'on souhaite réussir, nous avons plusieurs choix : penser que la période n'est pas propice et attendre qu'elle le soit – généralement, ce n'est jamais le cas –, ou mettre en œuvre des actions quotidiennes pour y parvenir. »

JULIEN RAFFIN

Le véritable entrepreneur, c'est donc « celui qui profite d'une occasion, en faisant appel à des ressources plus vastes que celles qu'il possède déjà » (H.H. Stevenson). Explorer les techniques appliquées par un sportif de haut niveau peut apporter des solutions concrètes et puissantes à un entrepreneur : tous deux ont un état d'esprit et un dénominateur commun qui les mènent à la réussite.

Cette vision novatrice de l'immobilier, Julien Raffin l'a déjà mise en pratique en créant le Groupe C2i. Dans ce réseau de conseillers et d'agents immobiliers innovant, quel que soit leur réseau ou agence, Julien Raffin les pousse comme des chefs d'entreprises à la tête de leur propre business. Le dirigeant de C2i n'est donc pas un « patron », il est un « leader » qui les aide à se dépasser en permanence. Il leur apprend à mieux se connaître eux-mêmes, car c'est, selon lui, la meilleure façon de s'améliorer.



RETOUR SUR l'Event'Immo 2020



Le 12 juin 2020, l'Event'Immo avait rencontré un franc succès, malgré des conditions peu favorables. Le premier confinement avait été levé un mois avant le coup d'envoi de l'événement, et les organisateurs avaient dû attendre le 5 juin pour obtenir l'autorisation définitive.

Réunis au Mas la Farelle, à Nîmes, les participants ont eu l'honneur de rencontrer Yannick Agnel, double champion olympique et double champion du monde de natation, Sydney Govou, ancien footballeur en équipe de France, Sébastien Lecamus, un expert du marketing immobilier, Sébastien Tedesco, Romain Cartier et Olivier Guerre, trois excellents formateurs et coaches.

Lors de cet événement, 120 conseillers de 38 réseaux et agences différentes, venant de la France entière ont répondu présents ; plusieurs centaines de personnes ont assisté à la journée en direct sur la page Facebook de l'Event'Immo.

Cette journée riche en apprentissages, en émotions, mais aussi en échanges, sur fond de convivialité, s'est achevée par une table ronde. Les participants ont pu poser librement leurs questions aux intervenants, avant de poursuivre les discussions autour d'un apéritif dinatoire.

« L'Event'Immo est une journée à ne pas manquer. Le seul risque que prennent les participants est de passer un moment unique, empli d'émotion et riche en partage ! »

JULIEN RAFFIN



UNE DEUXIÈME ÉDITION

encore plus riche



**Romain
Cartier**



Hapsatou Sy



**David
Laroche**



**Philippe
Croizon**



**Sébastien
Tedesco**



Djibril Cissé

Cette année, la barre a été mise encore plus haut. La seconde édition de l'Event'Immo aura lieu à l'Hôtel Atria, en plein cœur de Nîmes, à deux pas des Arènes, le jeudi 27 mai 2021. L'auditorium, une salle de spectacle de 400 places, accueillera l'événement. Julien Raffin orchestrera cette magnifique journée d'échange qui se clôturera par un apéritif.

Plusieurs intervenants de prestige seront présents :

Philippe Croizon, un véritable héros. Cet ancien ouvrier a perdu tous ses membres à la suite d'un accident. Devenu athlète, il a traversé la Manche à la nage. Il parlera de l'impossible qui n'existe pas, et abordera les notions de résilience et de dépassement de soi.

Hapsatou Sy, figure féminine du monde de l'entrepreneuriat français, à la tête de plusieurs entreprises, et chroniqueuse TV. Elle démontrera la nécessité de la résilience, mais aussi de la persévérance quand on souhaite entreprendre et réaliser ses projets.

David Laroche, coach et conférencier mondialement reconnu. Tout au long de sa carrière, il a rencontré et interviewé des personnes à succès pour connaître leurs habitudes. « Comment devenir la meilleure version de soi-même » sera le thème de son intervention.

Djibril Cissé, ancien footballeur professionnel ayant participé aux coupes du monde 2002 et 2010, aujourd'hui consultant dans les médias, et notamment sur RMC Sport. Il expliquera comment se relever après une épreuve et savoir rester au top niveau.

Romain Cartier, agent immobilier coach, formateur et consultant M6. Il viendra délivrer les secrets et les techniques employés par des commerciaux d'élite performants.

Sébastien Tedesco, coach immobilier et auteur du livre L'Extinction. Il délivrera ses méthodes pour devenir un conseiller en immobilier incontournable sur un secteur.

PORTRAIT DE JULIEN RAFFIN

un visionnaire qui bouscule l'univers de l'immobilier

Julien Raffin a fait un DUT Gestion des entreprises et des administrations et une Licence de management technico-commercial, a étudié à l'École supérieure de commerce de Toulouse, et a décroché un Master 2 Stratégie et Économie à l'université Pierre Mendès France de Grenoble.

Séduit par l'univers de l'immobilier, il investit en Bulgarie pendant ses études avec des moyens limités. Au sortir de l'université, il devient salarié, mais découvre rapidement que son emploi ne lui convient pas. Il envoie alors sa candidature à toutes les agences immobilières de Nîmes et des alentours. Mais, malgré ses deux bacs + 5, il ne décroche que deux entretiens, et personne ne veut lui donner sa chance.



« J'ai donc décidé de la saisir moi-même ! »

JULIEN RAFFIN



En 2008, Julien ouvre sa première agence immobilière en partant de zéro, et commence un laborieux apprentissage de la profession. Le regard neuf qu'il porte sur le métier va devenir sa plus grande force : d'emblée, il se démarque en apportant une vision novatrice, radicalement différente de celle de ses confrères.

Deux ans plus tard, Julien devient ainsi le premier intermédiaire immobilier francophone en Bulgarie. Mais, en 2011, les effets de la crise commencent à se faire ressentir, et l'entrepreneur décide de recentrer ses activités en France. Il connaît des hauts et des bas, continue à se former et à progresser et, en 2015, il découvre Mike Ferry, le plus grand coach et formateur immobilier au monde. Il signe pour un coaching, une décision qui lui permet de faire décoller son business.

En 2019, Julien Raffin lance le **Groupe C2i**, un réseau de conseillers immobiliers indépendant, exigeant et sélectif. Le concept est innovant : il combine agence traditionnelle et conseillers indépendants dans un seul réseau uni par des valeurs de partage, de respect, de bienveillance et de déontologie. Les agents et conseillers bénéficient d'un excellent système de formation et d'accompagnement et profitent d'outils performants, sans payer de pack ou de redevance.

En 2020, Julien Raffin a su motiver, former et aider des centaines de professionnels de l'immobilier de toute la France par ses interventions sur les réseaux sociaux, mais aussi par la création de l'Event'Immo.

POUR EN SAVOIR PLUS

Site web : <https://www.event-immo.com/>

 <https://www.facebook.com/eventimmobygroupec2i>

 https://www.instagram.com/event_immo/

 <https://www.linkedin.com/in/raffinjulien/>

CONTACT PRESSE

Julien RAFFIN

E-mail : j.raffin@groupe-c2i.com

Tel : 06 63 45 67 09