



COMMUNIQUÉ DE PRESSE



JEUDI 27 MAI

CINÉMA CGR - NÎMES

#2

EVENT'IMMO

LE RENDEZ-VOUS DES PROS DE L'IMMOBILIER



EVENT'IMMO 2021

Le plus bel évènement du monde de l'immobilier avec Julien Raffin, David Laroche, Djibril Cissé, Hapsatou SY, Philippe Croizon...

Organiser un évènement n'est déjà pas chose aisée. Alors dans un contexte de crise sanitaire mondiale, le challenge est encore plus grand... Pourtant, aucune des deux éditions de l'**Event'Immo** n'ont été reportées.

La première a eu lieu dès la sortie du premier confinement, en juin 2020, au Mas La Farelle. Ensuite, malgré une année entière de jauges, de gestes barrières et de gel hydroalcoolique, Julien Raffin, fondateur du réseau Groupe C2i et organisateur de l'évènement, ne s'est pas laissé influencer par l'incertitude. Pour lui et son équipe, il y a toujours eu cette conviction : la deuxième édition du 27 mai aurait lieu.

C'est au cinéma CGR de Nîmes, avec l'accord d'Evrard Zaouche et de son équipe, que les participants ont pu **rencontrer des entrepreneurs à succès, conférenciers et sportifs de haut niveau.**

Le but de ce séminaire nouvelle génération ? Trouver les points de similitudes entre toutes ces personnes ayant réussi dans leurs domaines : quel est l'état d'esprit d'un gagnant ? Quelles sont ses qualités, ses valeurs ?

La journée, dynamisée par les sons hip-hop entre les différents intervenants, a été un succès. A peine réouvert, le Cap Cinéma a cédé sa plus belle et spacieuse salle, avec scène, d'une capacité de 400 places pour que les **210 participants** puissent avoir assez d'espace entre eux, afin de respecter les restrictions sanitaires.



JULIEN RAFFIN

Partir de zéro n'est pas un obstacle à la réussite

Julien Raffin a ouvert le bal en racontant son parcours, sa sortie d'un redressement judiciaire et le développement de son réseau d'agences et de conseillers immobilier indépendants.

En effet, en un an à peine et en pleine crise sanitaire, le jeune entrepreneur qui avait pour ambition de ne travailler qu'en local, s'est retrouvé à manager plus de 180 conseillers partout en France, allant jusqu'à la Réunion. Il a même obtenu le prix de l'Agence immobilière de l'année au niveau national, et créé le réseau immobilier avec le plus fort développement en France.

Avec la passion qu'on lui connaît désormais, il a partagé sa vision de l'entreprenariat, ce monde où, selon lui, la ténacité est une qualité indéniable à qui souhaite créer son propre destin. C'est devant ses amis et sa famille, présents ce jour-là, qu'il s'est exprimé.





Sébastien Tedesco : l'immobilier est plus près du cœur que de la tête

Coach, formateur, et auteur du livre « L'extinction », Sébastien Tedesco est venu de Nice pour livrer ses précieux conseils sur l'art et la manière d'améliorer l'expérience ainsi que la relation client.

Selon lui, les pros de l'immobilier doivent plutôt agir contre les particuliers qui représentent 30 % du marché et non se battre en eux.



Romain Cartier et Jean-David Lépineux : s'inspirer des habitudes des vendeurs et des commerciaux d'élite

Romain Cartier coach, formateur en immobilier, consultant radio & pour M6 dans l'émission « Recherche Appartement ou Maison », accompagné de Jean-David Lépineux, créateur et dirigeant d'Opinion SYSTEM, une société spécialisée dans la collecte et gestion d'avis client, sont intervenus pendant 45 minutes.

Ensemble, ils ont partagé le cocktail détonnant de la réussite : travail, rigueur, discipline, prospection, art du questionnement, suivi de ses leads et formation régulière.



Djibril Cissé : croire en soi pour surmonter tous les obstacles

Avant de déguster un buffet dînatoire, proposé par l'Ante Prima, les participants ont pu boire les paroles de Djibril Cissé, ancien footballeur professionnel désormais consultant sur L'équipe 21.

Il a partagé son histoire, celle d'un sportif ayant su se relever après de multiples blessures. Ces dernières auraient pu, plus d'une fois, l'achever et mettre fin à sa carrière. Avec délicatesse, il a exploré les souvenirs de ses échecs comme de véritables leçons de vie.

Sans résilience et sans volonté, il n'aurait pas eu ce parcours. Avoir foi en soi, en ses projets et ses capacités est sans nul doute, vecteur de réussite. Là où le corps médical le voyait condamné à abandonner le sport de haut niveau, lui croyait toujours en ses rêves et il est toujours revenu au plus haut niveau.

Les participants ont aussi pu se délecter d'anecdotes avec Guy Roux ou encore Zidane.



Alain Letailleur : un autre regard sur le marché de l'immobilier actuel

Alain Letailleur est aujourd'hui responsable Animation Commerciale au sein de Meilleurs Agents, leader de l'estimation immobilière auprès des vendeurs. Il est venu nous raconter l'histoire de l'entreprise, entre disruption et résilience.

L'audimat, majoritairement fait de professionnels de l'immobilier, a pu avoir une analyse complète du marché immobilier post-confinement. En effet, après un an de crise, MeilleursAgent a pu constater une nette évolution des prix. Les données transmises ont été très enrichissantes pour les participants.



Hapsatou Sy : ne jamais abandonner pour avancer vers le succès

« Who's That Girl » morceau qui continue de faire danser les foules, a rythmé l'entrée de la seule femme de cette édition 2021 de l'Event'Immo, Hapsatou Sy.

Entrepreneuse et chroniqueuse TV, cette businesswoman, a raconté son parcours avec beaucoup d'humilité. Pour elle, la persévérance est le dénominateur commun des entrepreneurs à succès.



David Laroche : oser regarder nos propres blocages pour mieux les dépasser

Les adeptes de développement personnel connaissent bien David Laroche, un conférencier et coach mondialement reconnu pour être parti à la rencontre de personnes ayant excellé dans leurs domaines respectifs (sportifs, écrivains, artistes, politiques...).

Il a, par la suite, accompagné des entrepreneurs afin de faire exploser leur chiffre d'affaires. Jeudi 27 mai dernier, ce sont les croyances limitantes des participants qu'il est venu faire voler en éclats.



Philippe Croizon : un homme ordinaire forcé de vivre une vie extraordinaire

Dernier invité de la journée, Philippe Croizon, un véritable héros du quotidien, puisqu'il est devenu sportif après avoir perdu ses quatre membres à la suite d'un accident.

Comment parler d'impossible, à notre échelle, quand on écoute cet homme raconter non sans émotions, ce qu'il a accompli ? Traverser la Manche à la nage, relier les 5 continents, faire le Paris-Dakar... La salle, tenue en haleine, n'a pu retenir ses larmes.

Pour clore la journée, c'est empli d'émotion que Julien Raffin a remercié les intervenants, les participants et les membres de son équipe pour l'organisation, sous l'ovation des personnes présentes dans la salle.

Un apéritif sous le signe de l'échange a clôturé cette journée inoubliable pour toutes et tous.



Et bientôt...

Le rendez-vous est pris pour la troisième édition de l'Event'Immo en 2022 : toujours plus haut, toujours plus grand !



PORTRAIT DE JULIEN RAFFIN

un visionnaire qui bouscule l'univers de l'immobilier

Julien Raffin a fait un DUT Gestion des entreprises et des administrations et une Licence de management technico-commercial, a étudié à l'École Supérieure de Commerce de Toulouse, et a décroché un Master 2 Stratégie et Économie à l'université Pierre Mendès France de Grenoble.

Séduit par l'univers de l'immobilier, il investit en Bulgarie pendant ses études avec des moyens limités. Au sortir de l'université, il devient salarié, mais découvre rapidement que son emploi ne lui convient pas. Il envoie alors sa candidature à toutes les agences immobilières de Nîmes et des alentours. Mais, malgré ses deux bacs + 5, il ne décroche que deux entretiens, et personne ne veut lui donner sa chance.



« J'ai donc décidé de la saisir moi-même ! »

JULIEN RAFFIN



En 2008, Julien ouvre sa première agence immobilière en partant de zéro, et commence un laborieux apprentissage de la profession. Le regard neuf qu'il porte sur le métier va devenir sa plus grande force : d'emblée, il se démarque en apportant une vision novatrice, radicalement différente de celle de ses confrères.

Deux ans plus tard, Julien devient ainsi le premier intermédiaire immobilier francophone en Bulgarie. Mais, en 2011, les effets de la crise commencent à se faire ressentir, et l'entrepreneur décide de recentrer ses activités en France. Il connaît des hauts et des bas, continue à se former et à progresser et, en 2015, il découvre Mike Ferry, le plus grand coach et formateur immobilier au monde. Il signe pour un coaching, une décision qui lui permet de faire décoller son business.

En 2019, Julien Raffin lance le Groupe C2i, un réseau de conseillers immobiliers indépendant, exigeant et sélectif. Le concept est innovant : il combine agence traditionnelle et conseillers indépendants dans un seul réseau uni par des valeurs de partage, de respect, de bienveillance et de déontologie. Les agents et conseillers bénéficient d'un excellent système de formation et d'accompagnement et profitent d'outils performants, sans payer de pack ou de redevance.

En 2020, Julien Raffin a su motiver, former et aider des centaines de professionnels de l'immobilier de toute la France par ses interventions sur les réseaux sociaux, mais aussi par la création de l'Event'Immo.





POUR EN SAVOIR PLUS

Site web : <https://www.event-immo.com/>

<https://www.facebook.com/eventimmobygroupec2i>

https://www.instagram.com/event_immo/

<https://www.linkedin.com/in/raffinjulien/>

CONTACT PRESSE

Charlotte Giraud

E-mail : charlotte@groupe-c2i.com

Tel : 07 87 60 29 16